

JA_R1 et R2_Éthique relation médecin et l'industrie_Semaine 17 septembre 2018
60 répondants

Veillez sélectionner votre CUMF

Réponse	Compte
CUMF Claude-David (Sud de Lanaudière)	5
CUMF de Bordeaux Cartierville	0
CUMF de la Cité de la santé	6
CUMF de Maria	2
CUMF de Mont-Laurier	0
CUMF de Saint-Eustache	1
CUMF de Saint-Hubert	5
CUMF de Shawinigan-Sud	5
CUMF de Verdun	6
CUMF des Faubourgs	0
CUMF du Marigot	5
CUMF Lafontaine (St-Jérôme)	1
CUMF Les Aurores Boréales	1
CUMF les Eskers d'Amos	1
CUMF Maisonneuve-Rosemont	6
CUMF Notre-Dame	7
CUMF Sacré-Coeur	5
CUMF Saint-Joseph (Trois-Rivières)	4
Autre	0
Total	60

ÉVALUATION GLOBALE

Quelle est votre appréciation des énoncés suivants:

1= Pas du tout d'accord

4= Entièrement d'accord

Question	1	2	3	4	Total
Le programme a rencontré les objectifs annoncés	0	1	21	38	60
Le programme a répondu à mes attentes	1	6	19	34	60
Le temps alloué était adéquat	0	2	20	38	60

GÉNÉRAL

Commentaires (appréciation, recommandations, autres sujets d'intérêt, etc.)

Professeurs rendent le sujet dynamique, interactif et intéressant.

plus approfondi que sessions précédentes et bien centré sur la pratique, bien concret

Notions déjà vu au prédoc, peu de nouveau contenu

Au-delà de l'identification des intérêts / conflits d'intérêts de différents acteurs dans notre système de santé, il me semble qu'il serait aussi pertinent de questionner le caractère moral de leurs actes. Apprendre à juger de l'éthique de nos actes m'apparaît un outil fort utile à la pratique médicale.

Très intéressant

Certaines situations ne sont plus vraiment d'actualité

Cas présentés sont trop caricaturaux et le conflit d'intérêt trop évident. Discuter de cas vécus à partir de l'expérience du médecin ou des résidents serait plus intéressant et plus représentatif des défis de la pratique.

Vignettes intéressantes portant a discussion

Sujet déjà abordé antérieurement. Approfondir d'avantage la matière si possible.

Les vignettes sont un bon outil pour travailler ce genre de thématique.

Excellente présentation

Aggréable formation

Plus d'informations précises (lois, règlements...) sur ce qui est acceptable ou non. Ex : accepter de l'argent pour faire une conférence pour une pharmaceutique, règlements à propos des échantillons..

Vignettes parfois trop caricaturales, serait intéressant d'avoir des cas plus réaliste qui entraîne des débats. Les vignettes étaient écrites de telle façon que nous étions tous en accord ou en désaccord, mais les situations conflictuelles éthiques existent.

Cours interactif, prendre moins de temps pour chaque vignette.

Sujet pertinent à la pratique Mise en lumière des conflits potentiels qu'on ne recherche pas forcément

super!

Excellente conférencière

intéressant

J'aurais aimé que les vignettes aient des réponses. Par exemple, après notre réflexion de groupe qui mène à la conclusion que nous ne devons pas accepter les cadeaux des compagnies pharmaceutiques, il serait intéressant de mettre à quel code de déontologie cela contrevient. Ce sera ainsi, une bonne manière de boucler la boucle.

Très bien, merci!

Bonne présentation par médecin, fait participer les résidents dans la discussion.

Vignettes cliniques intéressantes pour pratiquer les notions

Sujet en partie couvert au préclinique

excellent

Mauvaise présentation Présentateur peu préparé Pas en besoin de répondre à nos questions

Les scénarios sont un peu répétitifs, plus de zones grises serait intéressant

Très bonne vignette qui laisse place à la discussion.

Excellent présentateur À l'aise avec le sujet

Superbe présentation, un MUST pour tout nouveau résident. Je crois que ces enjeux ne sont pas assez abordés avant la résidence.

X

Bien

Est-ce que les sujets traités aujourd'hui ont été abordés antérieurement?

Réponse	Compte
OUI	36
NON	21
Total	57

Si oui, est-ce que la formation d'aujourd'hui vous a permis d'aller plus loin et a favorisé un apprentissage pertinent dans votre préparation à votre travail de clinicien?

absolument, bien adapté à la réalité résident et axé sur pratique future aussi

pas vraiment

oui

Oui

L'activité a permis des discussions intéressantes sur les sujets abordés

Oui, Bonne ressources de référence et schéma de pensée critique appris aujourd'hui.

Oui, reflexion plus poussée

oui

Répétition de sujets déjà abordés antérieurement.

Exemple cliniques démontrés

Oui

Oui

Non

Oui

oui

Oui

Oui

oui

oui

Petit groupe et forme d'atelier est beaucoup plus pertinent qu'en cours magistral

oui

Oui

Plus ou moins (c'était surtout un rappel)

Oui

Oui, la formation a permis de renforcer les connaissances vues par le passé.

Oui, définitivement

C

Oui

Oui

Oui plus concret

Cette activité a respecté le Code d'éthique des intervenants en éducation médicale continue? (www.cqdpcm.ca)

Réponse	Compte
OUI	57
NON	0
Total	57

ÉVALUATION DES CONFÉRENCIERS

Quelle est votre appréciation des énoncés suivants:

1= Pas du tout d'accord

4= Entièrement d'accord

L'information était clairement présentée

Question	1	2	3	4	Total
CUMF Claude-David (Sud de Lanaudière)	0	0	3	2	5
CUMF de Bordeaux Cartierville	0	0	0	0	0
CUMF de la Cité de la santé	0	0	1	4	5
CUMF de Maria	0	0	0	2	2
CUMF de Mont-Laurier	0	0	0	0	0
CUMF de Saint-Eustache	0	0	0	1	1
CUMF de Saint-Hubert	1	0	2	2	5
CUMF de Shawinigan-Sud	0	0	0	5	5
CUMF de Verdun	0	0	0	5	5
CUMF des Faubourgs	0	0	0	0	0
CUMF du Marigot	0	0	2	3	5
CUMF Lafontaine (St-Jérôme)	0	0	0	1	1

CUMF Les Aurores Boréales	0	0	0	1	1
CUMF les Eskers d'Amos	0	0	1	0	1
CUMF Maisonneuve-Rosemont	0	0	4	1	5
CUMF Notre-Dame	0	0	1	6	7
CUMF Sacré-Coeur	0	0	1	4	5
CUMF Saint-Joseph (Trois-Rivières)	0	0	0	4	4
Autre	0	0	0	0	0

L'information était pertinente pour ma pratique

Question	1	2	3	4	Total
CUMF Claude-David (Sud de Lanaudière)	0	0	3	2	5
CUMF de Bordeaux Cartierville	0	0	0	0	0
CUMF de la Cité de la santé	0	0	1	4	5
CUMF de Maria	0	1	1	0	2
CUMF de Mont-Laurier	0	0	0	0	0
CUMF de Saint-Eustache	0	0	0	1	1
CUMF de Saint-Hubert	0	0	2	3	5
CUMF de Shawinigan-Sud	0	0	0	5	5
CUMF de Verdun	0	0	1	4	5
CUMF des Faubourgs	0	0	0	0	0
CUMF du Marigot	0	0	1	4	5
CUMF Lafontaine (St-Jérôme)	0	0	0	1	1
CUMF Les Aurores Boréales	0	0	0	1	1
CUMF les Eskers d'Amos	0	0	1	0	1
CUMF Maisonneuve-Rosemont	0	1	3	1	5
CUMF Notre-Dame	0	0	0	7	7
CUMF Sacré-Coeur	0	0	2	3	5
CUMF Saint-Joseph (Trois-Rivières)	0	0	0	4	4
Autre	0	0	0	0	0

La présentation a rencontré les objectifs annoncés

Question	1	2	3	4	Total
CUMF Claude-David (Sud de Lanaudière)	0	0	3	2	5
CUMF de Bordeaux Cartierville	0	0	0	0	0
CUMF de la Cité de la santé	0	0	1	4	5
CUMF de Maria	0	0	1	1	2
CUMF de Mont-Laurier	0	0	0	0	0
CUMF de Saint-Eustache	0	0	0	1	1
CUMF de Saint-Hubert	0	1	3	1	5
CUMF de Shawinigan-Sud	0	0	0	5	5
CUMF de Verdun	0	0	1	4	5
CUMF des Faubourgs	0	0	0	0	0
CUMF du Marigot	0	0	3	2	5
CUMF Lafontaine (St-Jérôme)	0	0	1	0	1
CUMF Les Aurores Boréales	0	0	0	1	1
CUMF les Eskers d'Amos	0	0	1	0	1
CUMF Maisonneuve-Rosemont	0	0	5	0	5
CUMF Notre-Dame	0	0	1	6	7
CUMF Sacré-Coeur	0	0	2	3	5
CUMF Saint-Joseph (Trois-Rivières)	0	0	2	2	4
Autre	0	0	0	0	0

Le temps alloué était adéquat

Question	1	2	3	4	Total
CUMF Claude-David (Sud de Lanaudière)	0	0	3	2	5
CUMF de Bordeaux Cartierville	0	0	0	0	0
CUMF de la Cité de la santé	0	0	1	4	5
CUMF de Maria	0	1	1	0	2
CUMF de Mont-Laurier	0	0	0	0	0

CUMF de Saint-Eustache	0	0	0	1	1
CUMF de Saint-Hubert	0	0	3	2	5
CUMF de Shawinigan-Sud	0	0	0	5	5
CUMF de Verdun	0	0	1	4	5
CUMF des Faubourgs	0	0	0	0	0
CUMF du Marigot	0	0	0	5	5
CUMF Lafontaine (St-Jérôme)	0	0	1	0	1
CUMF Les Aurores Boréales	0	0	0	1	1
CUMF les Eskers d'Amos	0	0	1	0	1
CUMF Maisonneuve-Rosemont	0	1	3	1	5
CUMF Notre-Dame	0	0	3	4	7
CUMF Sacré-Coeur	0	0	1	4	5
CUMF Saint-Joseph (Trois-Rivières)	0	0	0	4	4
Autre	0	0	0	0	0

Transmettre ses connaissances

Question	1	2	3	4	Total
CUMF Claude-David (Sud de Lanaudière)	0	1	2	2	5
CUMF de Bordeaux Cartierville	0	0	0	0	0
CUMF de la Cité de la santé	0	0	0	5	5
CUMF de Maria	0	0	0	2	2
CUMF de Mont-Laurier	0	0	0	0	0
CUMF de Saint-Eustache	0	0	0	1	1
CUMF de Saint-Hubert	1	0	2	2	5
CUMF de Shawinigan-Sud	0	0	0	5	5
CUMF de Verdun	0	0	0	5	5
CUMF des Faubourgs	0	0	0	0	0
CUMF du Marigot	0	0	3	2	5
CUMF Lafontaine (St-Jérôme)	0	0	0	1	1
CUMF Les Aurores Boréales	0	0	0	1	1

CUMF les Eskers d'Amos	0	0	1	0	1
CUMF Maisonneuve-Rosemont	0	0	5	0	5
CUMF Notre-Dame	0	0	1	6	7
CUMF Sacré-Coeur	0	0	1	4	5
CUMF Saint-Joseph (Trois-Rivières)	0	0	0	4	4
Autre	0	0	0	0	0

Présenter le contenu dans son ensemble

Question	1	2	3	4	Total
CUMF Claude-David (Sud de Lanaudière)	0	1	2	2	5
CUMF de Bordeaux Cartierville	0	0	0	0	0
CUMF de la Cité de la santé	0	0	0	5	5
CUMF de Maria	0	0	1	1	2
CUMF de Mont-Laurier	0	0	0	0	0
CUMF de Saint-Eustache	0	0	0	1	1
CUMF de Saint-Hubert	1	0	1	3	5
CUMF de Shawinigan-Sud	0	0	0	5	5
CUMF de Verdun	0	0	0	5	5
CUMF des Faubourgs	0	0	0	0	0
CUMF du Marigot	0	0	2	3	5
CUMF Lafontaine (St-Jérôme)	0	0	0	1	1
CUMF Les Aurores Boréales	0	0	0	1	1
CUMF les Eskers d'Amos	0	0	1	0	1
CUMF Maisonneuve-Rosemont	0	0	5	0	5
CUMF Notre-Dame	0	0	3	4	7
CUMF Sacré-Coeur	0	0	2	3	5
CUMF Saint-Joseph (Trois-Rivières)	0	0	1	3	4
Autre	0	0	0	0	0

De répondre aux questions de façon claire et pratique

Question	1	2	3	4	Total
CUMF Claude-David (Sud de Lanaudière)	0	0	3	2	5
CUMF de Bordeaux Cartierville	0	0	0	0	0
CUMF de la Cité de la santé	0	0	0	5	5
CUMF de Maria	0	0	1	1	2
CUMF de Mont-Laurier	0	0	0	0	0
CUMF de Saint-Eustache	0	0	0	1	1
CUMF de Saint-Hubert	1	2	1	1	5
CUMF de Shawinigan-Sud	0	0	0	5	5
CUMF de Verdun	0	0	0	5	5
CUMF des Faubourgs	0	0	0	0	0
CUMF du Marigot	0	0	2	3	5
CUMF Lafontaine (St-Jérôme)	0	0	0	1	1
CUMF Les Aurores Boréales	0	0	0	1	1
CUMF les Eskers d'Amos	0	0	1	0	1
CUMF Maisonneuve-Rosemont	0	1	4	0	5
CUMF Notre-Dame	0	0	1	6	7
CUMF Sacré-Coeur	0	0	1	4	5
CUMF Saint-Joseph (Trois-Rivières)	0	0	1	3	4
Autre	0	0	0	0	0

CODE D'ÉTHIQUE

Considérant l'activité dans son ensemble:

Est-ce que l'expert-animateur a déclaré de façon explicite ses conflits d'intérêts réels ou potentiels avant de débiter sa présentation?

Question	OUI	NON	Total
CUMF Claude-David (Sud de Lanaudière)	5	0	5
CUMF de Bordeaux Cartierville	0	0	0
CUMF de la Cité de la santé	3	2	5
CUMF de Maria	2	0	2
CUMF de Mont-Laurier	0	0	0
CUMF de Saint-Eustache	1	0	1
CUMF de Saint-Hubert	4	1	5
CUMF de Shawinigan-Sud	4	1	5
CUMF de Verdun	5	0	5
CUMF des Faubourgs	0	0	0
CUMF du Marigot	2	3	5
CUMF Lafontaine (St-Jérôme)	0	1	1
CUMF Les Aurores Boréales	1	0	1
CUMF les Eskers d'Amos	1	0	1
CUMF Maisonneuve-Rosemont	5	0	5
CUMF Notre-Dame	5	2	7
CUMF Sacré-Coeur	3	2	5
CUMF Saint-Joseph (Trois-Rivières)	3	1	4
Autre	0	0	0

Avez-vous perçu un biais commercial dans la présentation?

Question	OUI	NON	Total
CUMF Claude-David (Sud de Lanaudière)	0	5	5
CUMF de Bordeaux Cartierville	0	0	0
CUMF de la Cité de la santé	0	5	5
CUMF de Maria	0	2	2
CUMF de Mont-Laurier	0	0	0
CUMF de Saint-Eustache	0	1	1
CUMF de Saint-Hubert	0	5	5
CUMF de Shawinigan-Sud	0	5	5
CUMF de Verdun	0	5	5
CUMF des Faubourgs	0	0	0
CUMF du Marigot	0	5	5
CUMF Lafontaine (St-Jérôme)	0	1	1
CUMF Les Aurores Boréales	0	1	1
CUMF les Eskers d'Amos	0	1	1
CUMF Maisonneuve-Rosemont	0	5	5
CUMF Notre-Dame	1	6	7
CUMF Sacré-Coeur	1	4	5
CUMF Saint-Joseph (Trois-Rivières)	0	4	4
Autre	0	0	0

INTÉGRATION DES FACTEURS PROFESSIONNELS ET ENVIRONNEMENTAUX DANS L'ANAMNÈSE

J'identifie:

Une notion importante retenue

Intégration des facteurs professionnels et environnementaux dans l'anamnèse J'IDENTIFIE : Une notion importante retenue

Ne pas accepter de cadeaux

Il est primordial que lorsque nous assistons à des conférences, que les conférenciers déclarent leurs conflits d'intérêts. Il est de notre devoir pour assurer un bon standard de pratique d'identifier les situations où les règles éthiques sont transgressées.

approche triangle: quels sont les avantages/intérêts du point de vue du patient, médecin et industrie?

L'importance de garder une indépendance professionnelle pour offrir les meilleurs soins au pt

Avantages et inconvénients je-tu-ils (ex.:patient-médecin-industrie)

La participation a un projet de recherche impliquant un traitement pharmacologique peut parfois nuire aux intérêts du patient lorsque le médecin traitant est impliqué dans l'étude.

La publicité influence nos choix à notre insu

Il est important de prendre en compte le point de vue du patient par rapport aux possibles influences dans notre pratique et non seulement le notre.

Ne pas accepter de cadeau pouvant influencer ma pratique

Les pharmaceutiques ont souvent un intérêt caché dans une proposition qui peut sembler inoffensive (cadeau, souper...)

Dire NON aux représentants pharmaco

Prendre en considération l'impact/bénéfices/conséquences possibles sur la compagnie pharmaceutique, mes patients et moi-même avant de prendre des décisions

Importance de se mettre dans la position du « je, tu et il » afin de bien percevoir les avantages et inconvénients de chacun.

Il faut faire attention quand on se fait approcher par des compagnies pharmaceutique

On est facilement confronté à des cas d'éthique dans notre profession.

L'impact des compagnies pharmaceutiques sur nos choix de prescriptions

importance des compagnies pharmaceutiques dans les activités de formation professionnelle surtout en région

Avoir un esprit critique dans les rencontres pharmaceutiques

On peut toujours se référer au code d'éthique de l'uden en cas de doute.

Il faut toujours rester vigilant vis a vis l'industrie.

Les compagnies doivent payer les médicaments lors d'une étude.

Il faut toujours penser comme ma relation avec l'industrie pourrait affecter a mes patients, a la société, a moi et a eux

Il faut garder en tête lors de l'interaction avec les industries pharmaceutiques que les intérêts des patients passent avant les intérêts personnels ou la recherche de profit.

L'importance de prendre en considération le Je-tu-ils modèle pour interpréter une situation avec enjeu éthique.

Savoir gérer l'information donnée par les industries pharmaceutiques

Importance de l'éthique dans la pratique médicale

nous sommes tous atteints par la publicité malgré qu'on pense être à l'abri de cela

Ethique

Être plus vigilant

les recherches cliniques stade IV sont des études de marketing

Influence des représentants pharmaceutiques

Une façon simple de se demander si c'est éthique ou non est de se poser la question : "Qu'est-ce que mes patients diraient s'ils apprenaient que "

Éthique s'applique autant aux cadeaux personnels qu'aux avantages pouvant être reliés directement aux patients

Reconnaître que la majorité des coûts pour une conférence gratuite pour médecins, tombe finalement sur les consommateurs des produits pharmaceutiques (les patients).

Ne pas hésiter à consulter des gens avec plus d'expérience.

Garder en tête les conflits d'intérêt potentiels dans certaines situations

L'omniprésence des compagnies pharmaceutiques dès le début de la pratique

toujours questionner les intérêts

On ne devrait pas assister aux conférences gratuites offertes par les compagnies pharmaceutiques (et ce même si un médecin sans biais participe)

Tout en matière d'éthique n'est pas noir ou blanc

Ne pas accepter d'argent d'une compagnie pharmaceutique

Toujours vérifier les conflits d'intérêts pour soi, notre patient et la compagnie pharmaceutique

Le consentement clair et éclairé pour la participation aux études

La technique du je, tu, ils pour identifier les situations éthiques problématiques. Aussi, qu'il est préférable de ne pas recevoir de cadeau des compagnies pharmaceutiques

Analyser les situations où il y a un potentiel conflit avec l'industrie

L'influence des compagnies pharmaceutiques peut être plus subtile qu'on ne le croit.

risque d'influence de la prescription d'un médecin qui accepte les cadeaux de la compagnie pharmaceutique

L'importance de prendre le temps d'analyser chaque situation qui peut nous sembler problématique au premier regard, car les conflits éthiques peuvent se retrouver partout. En tant que professionnel de la santé, nous devons faire passer les intérêts de notre patient avant tout.

Les médicaments sont fournis au patient dans les études

La schématisation triangulaire des interactions patient-médecin-industrie

respecter la confidentialité des patients

.

Utilisation de données de profil de prescripteur

Ça

Influences pharmaceutiques fréquentes au quotidien

Pas de désavantages pour les compagnies pharmaceutiques

Les lois

Un changement éventuel dans ma pratique

Ouverture d'esprit sur les différents traitements sans être biaisé par une compagnie

Penser que nous ne subissons pas l'influence des compagnies pharmaceutiques est une utopie. je vais donc tenter de me tenir à l'écart des produits promotionnels et échantillons, même s'ils peuvent sembler inoffensifs au premier abord

utilisation de l'approche du triangle pour résoudre un conflit d'intérêt et approcher une situation éthique

Pas vraiment.

Rester à l'affût des influences potentielles de la publicité faite par les compagnies pharmaceutiques.

Refuser de rencontrer les représentants

Être conscient des possibles influences des compagnies pharmaceutiques

Confirmer l'information reçue via des représentants pharmaceutiques en lisant par moi-même les études présentées

Avoir un réflexe systématique pour accorder une attention à la divulgation des conflits d'intérêt pour un conférencier, formateur, représentant

Ne pas accepter de cadeaux ou d'échantillons

voir-ci haut

Analyse encore plus détaillée des situations éthiques rencontrées.

Lire les articles avant d'aller à une présentation

Bien vérifier les conflits d'intérêts des conférenciers.

Reconsidérer les informations données lors de présentations pharmaceutiques

esprit critique

Utiliser le triangle: Je, tu, ils

Je n'accepterai aucun cadeau des compagnies pharmaceutiques

être bien convaincu de l'efficacité et des risques d'un rx avant de le prescrire

Réflexion sur les conférences et les biais possibles lors de présentations d'articles et de médicaments.

Je serai plus sceptique

Faire preuve d'attention p/r aux "pièges" possible lors de l'interaction avec les industries pharmaceutiques.

Prendre le temps d'analyser une situation avec enjeu éthique et de demander de l'aide afin de faire une bonne prise de décision.

Ne pas tout accepter des labo

Faire attention aux conflits d'intérêts dans ma pratique

lire les nouvelles études et me faire ma propre opinion avant de changer de pratique

Prendre l'avis des autres en cas de doute

toujours bien penser aux possibles conflits d'intérêts

éviter les prescriptions automatiques

Aiguiser mon sens critique pour les situations où nous devons ne pas nous laisser influencer. (ex : rencontre avec représentant pharmaceutique)

Non, pas encore assez d'expérience ! Mais je suis déjà sensible aux cadeaux que nous recevons beaucoup plus que d'autres étudiants dans d'autres domaines !!

Me poser la question : "est-ce que je serais gênée de dire à mes patients que je participe dans X?"

Toujours vérifier si projet de recherche a été approuvé par comité d'éthique avant de participer ou faire participer mes patients.

Résister aux offres des représentants pharmaceutiques

Poser la question aux UMF concernant leur lien avec l'industrie pharmaceutique

penser 2x avant d'aller dans un repas "gratuit"

Être en mesure de reconnaître les situations non éthiques

Je vais me poser des questions sur les informations que je reçois de l'industrie pharmaceutique

Faire attention aux présentations données par des médecins "conseils"

M'intéresser aux conflits d'intérêts des présentations auxquelles j'assiste

Négocier les conditions de présentations lors des congrès ou autre

Rester critique face aux infos qu'on reçoit des représentants pharmaceutiques.

Critiquer les présentations de nouveaux tx avant de les rajouter à ma pratique

Faire attention au potentiel biais d'informations lors de conférences sur de nouveaux produits.

ne pas accepter les cadeaux de la compagnie pharmaceutique

Je prendrai le temps de bien analyser les études présentées par les compagnies pharmaceutiques et les comparer à d'autres études avant d'entreprendre un changement dans ma pratique.

Éviter tout contact avec pharmaceutiques

La prudence lorsqu'on me proposera un protocole de recherche pour y enrôler mes patients. Je rechercherai une mention d'approbation par un comité d'éthique fiable.

se demander quels sont les vrais intérêts de l'industrie pharmaceutique

Toujours repenser en terme du triangle de l'éthique, soit le je, tu, ils dans les situations éthiques

X

Être plus conscient des influences pharmaceutiques quotidiennes

Apprendre à me poser plus de questions lors d'offres similaires Prendre le point de vue du MD, du patient et de la compagnie

Aucun